

– Nu - am protestat eu. Am înțeles. Pare un mod ideal de a asigura echilibrul între aceste două aspecte ale vieții tale. Vreau și eu să încerc. Știi - am adăugat eu - a ține *un caiet de angajamente* ca al tău, în care să incluzi întâlnirile cu familia, este ca și cum ai crea o deprindere a gândurilor, nu-i așa?

– Băiat deștept și încântător - spuse Cel Mai Mare Specialist, ca mai devreme către Bobby, iar cuvintele lui sunau de parcă ar fi venit din gura lui Scrooge transformat.

– Putem să ne terminăm discuția despre deprinderi? - am întrebat eu.

– Haide! - spuse el aplecându-se înainte și frecându-și mâinile zâmbind. Dar mai întâi, amintește-ți, am spus că există două lucruri care mi-am dat seama că lipseau pentru a putea avea întotdeauna la dispoziție timpul pe care mi-l doream.

– Da, așa este - am încuviințat eu. A face și a păstra angajamentele era unul dintre ele. Care este celălalt?

– Imediat după ce am început să-mi onorez angajamentele, mi-am dat seama că munca mea nu-mi dădea libertatea de a-mi lua altele noi.

Vorbea rar și își accentua cuvintele, ca și cum ar fi tratat un subiect foarte serios. Ceea ce în scurt timp mi-am dat seama că și era.

– Credeam că sunt cineva. Știi tu, salariu foarte mare, toate beneficiile, eu luam deciziile ... La urma urmei, eram șeful propriei mele afaceri ... GREȘIT.

Să fiu sincer, am fost șocat să-mi dau seama cât de puțin timp liber aveam. Se ținu drept și își depărta mâinile, ca și cum ar fi tras o concluzie importantă la vreun seminar al studenților.

Timpul era cel care îmi lipsea cel mai mult! Și știam că singurul mod de a avea mai mult timp era să am o viață și un loc de muncă în care să pot alocă mai mult timp trebuințelor mele – completă el.

– Și așa a apărut Network Marketingul în viața ta? - am încercat eu să ghicesc.

– Așa a apărut Network Marketingul în viața mea – și făcu un semn aprobator din cap. Știam de mult despre Network Marketing. Îl găseam interesant., poate chiar puternic, dar nu îl înțelegeam complet. Bagajul meu de experiențe acumulate în marketingul convențional nu-mi permitea să văd ce posibilități oferea Network Marketingul. Am putea spune, și nu am greși, că mentalitatea mea nu-mi permitea să mă văd un om de succes în Network Marketing.

– Și, ce ai făcut în continuare? - am întrebat eu fascinat.

– Păi, știam că va trebui să uit multe dintre cele învățate, și știam că îmi va fi greu s-o fac. Pot să fiu foarte încăpățânat câteodată.

– Mie îmi spui - se amestecă Kazuko în conversație.

El se strâmbă la ea după care continuă, oftând.

– Deci, am ales o companie cu o reputație excelentă, una care era destul de veche pentru a fi fost întărită de urcușurile și coborâșurile specifice acestei afaceri, o companie care avea un management puternic cu multă experiență în domeniu, o gamă de produse de nota 10 pe care consumatorii le îndrăgeau imediat ce le încercau și continuau să le folosească în mod regulat, astfel că exista un venit rezidual, apoi l-am ales pe cel mai bun sponsor pe care-l puteam găsi.